

OFFRE D'EMPLOI

DESCRIPTION DU POSTE

Titre du poste : Commercial Matériels

Lieu : Nouakchott

Mission principales :

Ventes matérielles avec mise en place de stratégies commerciales, reporting et suivi des indicateurs.

PROFIL RECHERCHE

- BAC+3 minimum en commerce, marketing, vente : formation commerciale et/ou technico-commerciale DUT Electronique/Electricité/mécanique/TP est tout aussi envisageable pour le poste.
- Minimum 2 ans d'expérience dans la gestion d'un portefeuille client/SAV ou équivalent dans le domaine des Mines, C&F, Energie & Industrie.
- Avoir une expérience de 2 ans minimum dans la location / vente d'engins lourds.
- Permis de conduire

CONNAISSANCES REQUISES :

- Excellentes compétences en communication et gestion des relations client ;
- Excellente maîtrise du MS Office (Excel, Word et PowerPoint) ;
- Faire preuve de capacités de reporting ;
- Connaissance de la marque et activités CATERPILLAR.

APTITUDES COMPORTEMENTALES ET RELATIONNELLES (SAVOIRS ETRE) :

- Dynamisme, réactivité, aisance relationnelle, persuasion, autonomie, organisation
- Diplomatie et flexibilité dans les contacts avec les clients, proche du terrain
- Désir de donner satisfaction au client, sens de l'écoute, bonne présentation, bonne élocution, patience, transparence, détermination, sens commercial
- Aptitude à travailler en équipe et sous pression ;
- Dynamique, faites preuve d'une présentation irréprochable, et êtes force de persuasion ;

LANGUES

Arabe / Français / Anglais fluent

LOCALISATION DU POSTE

Lieu : Nouakchott

POUR POSTULER

Envoyez votre **CV + lettre de motivation** par email : recrutement.mr@neemba.com, en précisant dans l'objet du mail « candidature commercial matériels »

Date Limite de réception des candidatures : 15 février 2024